

# En gründers tilværelse

Agnes Beathe Steen Fosse, OVRK 2019-04-03

**NOKS**  
NORSK KOMPETANSESENTER AS

1

## Agenda

- ▶ Hva er egentlig en gründer?
- ▶ Litt om min bakgrunn for å prate om temaet
- ▶ Hva jobber en gründer med?
- ▶ Hva må man sette seg inn i?
- ▶ Hvilken støtte og hjelp kan man få?
- ▶ Mine personlige erfaringer og refleksjoner

**NOKS**  
NORSK KOMPETANSESENTER AS

2

## Hva er en gründer ?

- ▶ En **gründer** (**tysk**: grunnlegger) er en person som har tatt initiativ til å **starte** et **selskap** eller en virksomhet, og som svarer for deler av, eller hele den **risiko** som er involvert i foretaket. I dagens norsk oppfattes gjerne en gründer som en som etablerer et foretak.
- ▶ På engelsk brukes ordet *entrepreneur* om en gründer, mens **entreprenør** på norsk juridisk betegner en selvstendig oppdragstaker som tar på seg et teknisk arbeid og særlig forbindes med et firma innen byggebransjen; inspirert av engelsk språkbruk har gründervirksomhet i helt ny tid på norsk også blitt kalt **entreprenørskap**.
- ▶ Gründere har ofte en sterk tro på en idé eller en nytt teknologisk produkt/tjeneste, de har tro på at dette skal lykkes i markedet og er villig til å ta en betydelig grad av personlig, profesjonell eller finansiell risiko for å få realisert muligheten.
- ▶ **Seriegründere** er da personer som har etablert ny virksomhet en rekke ganger, og ved sin erfaring og opplevelser dermed kan sies å ha utviklet en særskilt **kompetanse** på dette området.
- ▶ På norsk hadde ordet gründer opprinnelig en rent negativ betydning.

3

## Hva er en gründer?



Mark Zuckerberg



Petter Stordalen



Eric Sandtrø

## DNgründer

Morgendagens næringsliv

### 103 norske forsøk på å gjøre verden litt smartere

Hvilke smarte norske løsninger vil prege våre liv og jobb i fremtiden? Her er 103 som prøver hardt.

1 min Publisert: 13.02.19 – 16.25 Oppdatert: 2 måneder siden



4

## Min bakgrunn for å prate om temaet

- ▶ Startet, utviklet og lagt ned selskaper, men uten å eie dem selv.
  - ▶ Finn.no, eforum, Nsafe AS
- ▶ Utdannelse med fokus på nyskaping og kommersialisering, master program på BI
- ▶ Styreerfaring fra Gründerselskaper
  - ▶ Komplet, Tellus-IT, Doogy.no
- ▶ Etablert Norsk Kompetansesenter AS, eget selskap i 2004,
  - ▶ Et konsulentselskap
  - ▶ Et eiendomsutviklingsselskap
  - ▶ Visjon: å bli et kompetansesenter som kobler den bestem kompetansen til ideelle team
- ▶ Etablert Conjoin AS, januar 2019
  - ▶ Skal utvikle software som skal gjøre det mulig for norsk kompetansesenter å realisere sin visjon, men også tilbys i markedet som «software as a service»

5

## Hva jobber en gründer med?

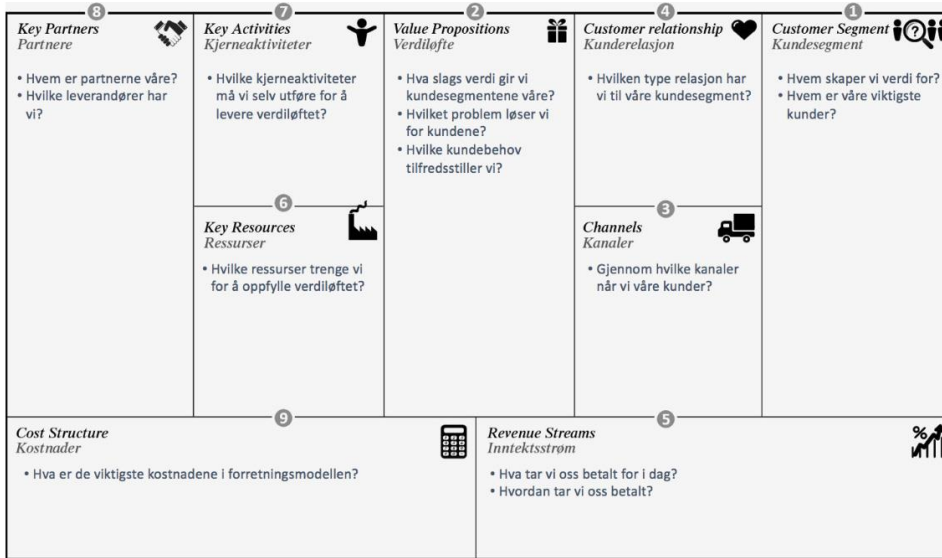
- ▶ Det starter med en et ønske om å stå på egne ben og en idé om hva man kan selge



*Deltid eller heltid?  
Startkapital?  
Hva er jeg flink til?  
Hvordan er konkurransen?  
Finnes det et marked?*

6

## Etablere forretningsplan - Osterwalders forretningsmodell lerret



7

## Valg av organisasjonsform

- ▶ Enkeltmannsforetak
- ▶ Aksjeselskap
- ▶ Stiftelse
- ▶ Og mange mange flere se <http://brreg.no/bedrift/organisasjonsformer/>

Hva passer for ditt selskap og din økonomi?

8

## Hva skal barnet hete? - gode relger for gode navn

- ▶ Hva betyr navnet for virksomheten?
- ▶ Hvilke markeder skal vi betjene?
- ▶ Hvem er våre kunder?
- ▶ Er varemerke og merkenavn viktig?
- ▶ Hva vil vi navnet skal bety?
- ▶ Finnes det firmaer som har navnet fra før?
- ▶ Er det ledige domener?



9

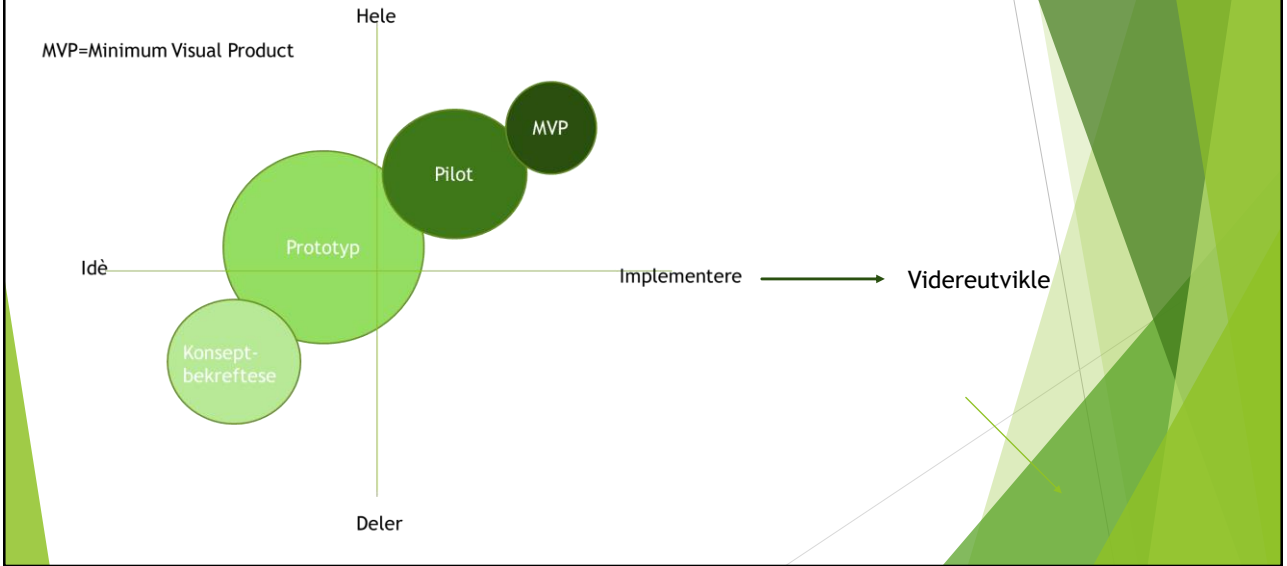
## Inspirasjon og idèutvikling

# nettverk

inspirasjon foredrag media sosiale teknologi næring workshop kunnskap erfaringsutveksling digital nettværksbygging lære spill rollemodeller gøy

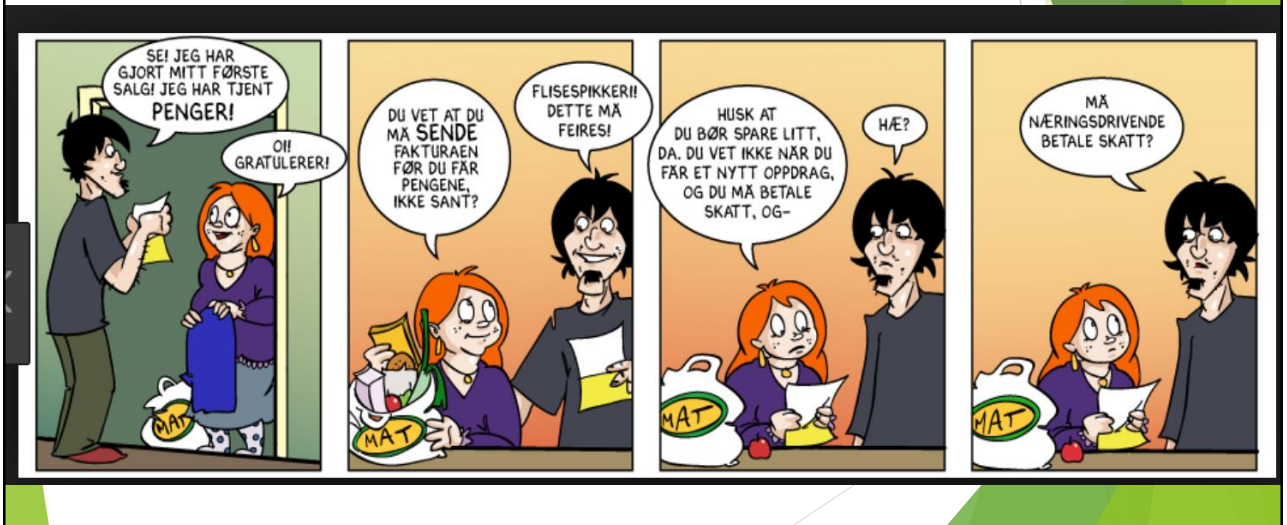
10

## Prosess fra ide til modent produkt



11

## Hva må man sette seg inn i ?



12

## Hva må man sette seg inn i ?

- ▶ Lover og regler som regulerer det å drive bedrift generelt og innen den bransjen man skal drive spesielt
- ▶ Selskapsregistrering
- ▶ Domene registrering
- ▶ Varemerkeregistrering
- ▶ Regnskap - revisjon
- ▶ Finansiering
- ▶ Merverdiavgift
- ▶ Sosiale medier og litt mer gammeldags markedsføring
- ▶ Arbeid med PR
- ▶ Støtteordninger
- ▶ Viktige avtaler - f.eks. fortrolighetsavtaler,
- ▶ mm

13

## Hvilken støtte og hjelp kan man få

- ▶ Innovasjon Norge
- ▶ Nav
- ▶ Regionale etablerersentre, f.eks. Ringerike Næringsforening, etablerersenter
- ▶ Innovative kontorfellesskap
- ▶ Gründerveiledning fra finansinstitusjoner, advokatkontorer mm

14

## MESH - Tordenskioldsgate 2

15

# DNB

Dear new MESH member

DNB aims to be the preferred bank for startups, both as a full-service bank and as a potential partner. DNB has a wide range of services for small and large, local and international companies, offering reliable advisory services and financial infrastructure. Being the largest financial services group in Norway, with offices in 19 countries, we provide a large global network that can be valuable for companies interested in expanding internationally. DNB is a partner of several startups, tech hubs, incubators and coworking spaces in Norway, and with DNB NXT we help startups get in contact with investors ([www.dnbnext.no](http://www.dnbnext.no)).

**DNB Benefits as Mesh member:**

As a Mesh member you now have a fast track to DNB's startup assistance. DNB's startup specialists have helped more than 15 000 startups. Whether you are just starting out or are in the growth phase, we have the experience and expertise to help you.

Contact our startup specialists for advice on:

- Business plan assessments
- Different methods of raising capital

16



# Innovasjon Norge



## Innovasjon Norge skal bidra til vekst i norsk næringsliv gjennom kapital og kompetanse.

Vi bidrar i prosjekter for:

Oppstart av bedrift

Innovasjon og utvikling

Internasjonal satsing

Landbruk

17

# Innovasjon Norge

Nyttige verktøy for oppstart av bedrift

## → Verktøy for oppstart av bedrift

Her finner du guider og artikler som kan bidra til din suksess i startfasen.

## → Verktøy for beskyttelse av innovasjon

Gode ideer er verdifulle og bør beskyttes. Her finner du verktøy som hjelper deg ivareta de immaterielle verdiene i din bedrift.

## → Kvalifiserer min idé?

Se om ditt prosjekt kvalifiserer til å motta tjenester fra Innovasjon Norge.

18

**NAV**

PERSON ▾ BEDRIFT ▾ NAV OG SAMFUNN ▾ DITT NAV ▾

## Velg skjema

**Starte egen bedrift**

**Jeg mottar dagpenger og ønsker å starte egen bedrift (utviklingsfase)**

Dersom du allerede mottar dagpenger, kan du søke om å beholde disse under etablering av egen virksomhet i inntil 12 måneder.

[Les mer om å starte egen bedrift](#)

**VELG**

---

**Jeg mottar arbeidsavklaringspenger og ønsker å starte egen bedrift (utviklingsfase)**

Dersom du allerede mottar arbeidsavklaringspenger, kan du søke om å beholde disse under etablering av egen virksomhet i en **utviklingsfase** inntil 6 måneder. Du må søke før utviklingsfasen starter (må være ny virksomhet).

[Les mer om å starte egen bedrift](#)

**VELG**

---

**Jeg mottar arbeidsavklaringspenger og er i oppstartsfasen med å starte egen bedrift**

Dersom du allerede mottar arbeidsavklaringspenger, kan du søke om å beholde disse under etablering av egen virksomhet i en **oppstartsfasen** inntil 3 måneder. Du må søke før bedriften har startet opp (må være ny virksomhet).

[Les mer om å starte egen bedrift](#)

19

## Ringerike Næringsforening, etablerersenter

**Send e-post, ring oss på 32 17 17 20 eller kontakt administrasjonen:**



**Jan Erik Gjerdbakken**

Daglig leder

✉ **Send e-post** ☎ **908 62 268**





**Monica Odden Myklebust**

Prosjektleder

✉ **Send e-post** ☎ **924 18 708**

20

## Ringerike Næringsforening, etablerersenter

**Send e-post**, ring oss på 32 17 17 20 eller kontakt administrasjonen:



**Jan Erik Gjerdbakken**

Daglig leder

✉ **Send e-post** ☎ 908 62 268



**Svein Eystein Lindberg**

EtablererVeileder

✉ **Send e-post** ☎ 404 00 934



**Monica Odden Myklebust**

Prosjektleder

✉ **Send e-post** ☎ 924 18 708

21

## Mine erfaringer

- ▶ Du må ville og tro, og godta at veien ikke er rett frem!
- ▶ Det er viktig med støtte hjemme
- ▶ Når entusiasmen -troen og initiativlysten stopper opp, må man ta seg selv i nakken!
- ▶ Prat med folk, hver gang jeg prater med noen om virksomheten og ideen lærer jeg noe og får verdifulle impulser og mulighet for å justere.
- ▶ Det er mange humper i veien og MYE å sette seg inn i.
- ▶ Det er forbundet med stor usikkerhet å etablere seg - det koster mer enn man tror.
- ▶ Det er vanskelig å være alene, spesielt når man elsker å jobbe i team.
- ▶ Bruk Nettverk aktivt, lett å si - men det er en terskel.
- ▶ Jeg er ikke så ekstrovert som både jeg og mange andre har trodd.
- ▶ Etablerersentre, og spesielt Svein Eystein er helt uvurderlig.
- ▶ Så Rotary som yrkesnettverk kan være verdifullt.

22

## Takk for meg - Spørsmål?

**NOKS**  
NORSK KOMPETANSESENTER AS

Norsk Kompetansesenter AS, Agnes Beathe Steen Fosse

Bistand til strategi- og innovasjonsprosesser, GDPR og personvern, utarbeidelse av funksjonsbeskrivelser for IT-systemer, utarbeidelse og revisjon av kvalitetssystemer, e-handel, elektronisk forretningsdrift, ledelsesbistand mm.

Mobil: + 47 95 24 57 45, e-post: [agnes@noks.no](mailto:agnes@noks.no)